

En A pie de óptica nos acercamos a los profesionales del sector para descubrir de primera mano cómo es su día a día y conocer sus inquietudes y preocupaciones. Todo con un objetivo claro: ser el altavoz de la profesión.



### Alberto Valido Báez Óptica Centro Lanzarote (Las Palmas)

con la cruz". Circunstancias como estas no le hacen dudar sobre su respuesta a la pregunta qué es lo que más valora de su profesión. Alberto Valido responde tajante: *"El trato humano"*. Respecto a cómo cree que ha cambiado la profesión en los últimos años, el gerente de Óptica Centro de Lanzarote considera que *"no ha cambiado demasiado"*. Y puntualiza: *"Creo que los cambios se producirán en innovaciones tecnológicas a medio plazo"*. Destacando entre las novedades y adelantos de la optometría acaecidos en los últimos tiempos, *"el control de la miopía y la aparición de la IA, tanto en lentes como en servicios"*. ¿Y el futuro? Este óptico considera que el mundo de la óptica se dirige inexorablemente hacia lo que será *"especialización o morir"*. Aunque también, a nivel más tecnológico y de innovación, *"a la refracción en remoto"*, apunta.

A todo ello, lo que Alberto Valido cree que tendría que cambiar de su profesión es que debería haber *"buenos protocolos de atención en todo el sector óptico, así como un trabajo de detección precoz de patologías en gabinete"*, concluye.

**Alberto Valido Báez** es un profesional con una larga tradición familiar en el sector óptico. Desde 2010 es gerente de Óptica Centro Lanzarote, ubicada en Arrecife (Las Palmas). Esa tradición familiar en el sector fue uno de los motivos por los que se hizo óptico, unido también a que, tras tener otras experiencias laborales, estudiar óptica le pareció una buena opción.

Su día a día en la óptica es, para Alberto Valido, *"a día de hoy, mucha más gestión administrativa que de gabinete"*. Sin embargo, sabe que lo que más demandan sus clientes es *"un buen trato, un buen servicio y profesionalidad"*, apunta. Es por eso, que la filosofía de Óptica Centro Lanzarote es ofrecer el mejor servicio y asesoramiento a sus pacientes, trabajando con las mejores marcas en todos sus productos. Lo que permite garantizar un excelente servicio y producto para el cuidado de su salud visual y ocular.

A pesar de ello, no se escapan de tener alguna que otra anécdota curiosa en su establecimiento, como comenta este óptico optometrista de Arrecife. *"Al preguntarle a un niño qué veía al ponerle un test de Worth, me comentó que veía la virgen"*, explica, y añade: *"Suponemos que porque era pequeño y lo relacionaba*

**"LO QUE MÁS DEMANDAN LOS CLIENTES ES BUEN TRATO, BUEN SERVICIO Y PROFESIONALIDAD"**